

Wir sind ein führender, stark expandierender Anbieter ganzheitlicher, zukunftsorientierter und unabhängiger Energieversorgungs-Lösungen in Süddeutschland mit dem Schwerpunkt Baden-Württemberg und Bayern, und als Teil der sonnenGruppe, des Marktführers für intelligente Stromspeicher, einer der umsatz- und wachstumsstärksten Energiesystem-Experten.

Mit unseren sonnenKraftwerken leisten wir einen aktiven Beitrag für die Energiezukunft und verbinden die Tradition und die Werte der Marke **enersol** mit innovativen Technologien und Nachhaltigkeit.

**ENERGIEZUKUNFT JETZT** ▶ Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir Dich als

## **Operativer Vertriebsleiter im Bereich Photovoltaik und Energiespeichersysteme (m/w/d)**

an unserem Standort Vaihingen an der Enz oder Nürnberg

### **Aufgaben**

- ▶ Fokussierung auf die zielorientierte Führung und Weiterentwicklung des Vertriebsteams
- ▶ Verantwortung für die Erreichung der Umsatz- und Ergebnisziele
- ▶ Steuerung zielgruppengerechter Vertriebsaktivitäten
- ▶ Erstellung und Überwachung der Zielvereinbarungen
- ▶ Betreuung und Ausbau der Vertriebsregionen
- ▶ Unterstützung der Bereichsleitung Vertrieb und Marketing in direkter Berichtslinie

### **Profil**

- ▶ Erfolgreich abgeschlossene technische oder kaufmännische Hochschulausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- ▶ Mehrjährige Vertriebserfahrung in einer Führungsposition in der Photovoltaik-Branche, z.B. als Verkaufsleiter, Sales Director, Head of Sales oder Key Account Manager
- ▶ Interesse an einer langfristigen Zusammenarbeit
- ▶ Hohe Eigeninitiative und ausgeprägtes wirtschaftliches und analytisches Denken und Handeln
- ▶ Teamplayer mit Hands-On Mentalität und ergebnisorientierter Arbeitsweise
- ▶ Reisebereitschaft
- ▶ Sicherer Umgang mit MS Office
- ▶ Fließendes Deutsch und Englisch in Wort und Schrift

### **Rahmenbedingungen**

- ▶ Mitarbeit in einem stark wachsenden mittelständischen Unternehmen mit Konzernzugehörigkeit
- ▶ Sicherer Arbeitsplatz mit unbefristetem Vertrag und attraktiver Vergütung
- ▶ Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- ▶ Gute Vereinbarkeit von Beruf, Familie und Privatleben
- ▶ Flexibilität bei der Arbeitszeitgestaltung
- ▶ Innovative, zukunftsorientierte Ausrichtung
- ▶ Kollegiale Unternehmenskultur mit kurzen Entscheidungswegen
- ▶ Arbeitsumfeld mit hohem Digitalisierungsgrad und modernsten Arbeitsgeräten
- ▶ Qualifizierte Einarbeitung, Schulung und Weiterbildung
- ▶ Gemeinsame Social Events

### **JETZT bist DU am Zug!**

Bewirb Dich und werde Teil einer gemeinsamen Erfolgsgeschichte.

Wir freuen uns auf Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines möglichen Eintrittstermins per E-Mail an [enersol@deutschlandrecruiting.de](mailto:enersol@deutschlandrecruiting.de).

Du hast noch Fragen? Ruf uns einfach an unter **0174 6600302**